



AULA VIRTUAL

## EL CRÉDITO DOCUMENTARIO: EXPORTAR ES COBRAR

Exportar no es sólo vender, sino también cobrar. Minimiza el riesgo de tus operaciones internacionales con un medio de cobro seguro.

### Objetivos

- Aprender a hacerlo bien, minimizando el riesgo comercial en la exportación.
- Analizar la actuación de las partes implicadas.
- Conocer los costes, tanto directos como ocultos.

### Programa

1. Definición y responsabilidades de las partes.
2. Conceptos: ordenante, condicionado, reservas, banco confirmador... El seguro, CD y su relación con INCOTERMS. Comisiones.
3. Cómo se apertura un Crédito Documentario.
4. Documentos implicados en el CD.



1 jornada  
de 2 horas

Impartido por: **Consultores de TACEX**

### Dirigido a:

- Gerentes y responsables de departamentos de exportación/importación.
- Comerciales y administrativos que trabajen con mercados exteriores.
- Personas interesadas en el tema que quieran actualizar sus conocimientos.



945 14 33 55  
[tacex@tacex.es](mailto:tacex@tacex.es)  
[www.tacex.es](http://www.tacex.es)